



儲けて、  
残す。



「売上アップ」 & 「利益を残す」がセットになった  
2 in 1 セミナー

### こんな方にオススメ

- ・思ったように売上があがらない…
- ・商品に自信あるけど集客できない…
- ・終わらない集客に疲れてしまった…
- ・続けていくためには、どれくらい売上があればいいのかわからない…
- ・売上好調なのに、手元に残らない…
- ・売上UPは難しいけど、返済しなくてはならない…

参加費  
無料

20名  
限定

information

12月18日(月)

18~20時

@高崎市群馬商工会

お申し込み方法は裏面へ





## セミナー概要

### 【第一部：売上を上げる】

- ✓ 90%以上の方が陥る〇〇の罠
- ✓ いい商品は売れないという事実
- ✓ 商品ではなく〇〇を売ろう
- ✓ なぜリピート率が上がらないのか
- ✓ あなたは販売を「設計」しているか

### 【第二部：売上を残す】

- ✓ 〇〇無視はさらなる収益悪化を招く
- ✓ 売上と利益は別物
- ✓ いくら売れば経営が成り立つのか？
- ✓ 必要売り上げ額、利益率の算出方法
- ✓ 年間販売予算額の設定方法

株式会社Soul Presentation  
代表取締役 田村 元臣



商品価値を高め、高単価であってもお客様の方から「買わせてください」言われる仕組みを構築する販売促進の専門家。

小手先のテクニックではなく、お客様から選ばれるための「本質的な解決策」「パートナーとしての実行支援」に高い評価がある。支援事業者は500社超。

株式会社フロントライン・サーバント  
代表取締役 小澤 徹郎



中小企業診断士。資金繰りに悩む事業者の支援をミッションに据える。

経営相談は200社超。財務知識がなくても取り組める「身の丈に合った」経営改善策の伴走支援を得意とする。経営者とともに解決していく手法が好評であり、金融機関、経営者から絶大な信頼を寄せられている。

【講師紹介】

申込  
方法

下記のQRコードから  
お申し込みください



【問合せ先】

高崎市群馬商工会

経営指導員 板垣・長野

TEL : 027-373-0237

FAX : 027-373-3397



【参加者限定特典】無料で個別相談を受けることができます